



Camera di Commercio
Taranto



Programma del 11 gennaio 2010:

Ore 9.00 *Registrazione dei partecipanti*

Ore 9.30 *I parte*

Obiettivi:

L'obiettivo del modulo è quello di analizzare le caratteristiche delle garanzie bancarie internazionali ed i riferimenti normativi. Si evidenzieranno i rischi e le problematiche operative esaminando numerosi casi reali.

Contenuti

- quando usare la garanzia bancaria;
- le garanzie a prima richiesta e quelle fideiussorie;
- le Payment Guarantee;
- le Stand By Letter of Credit
- Il processo di escussione;
- analisi di casi reali.

Ore 14.00 *Conclusione I parte*

Ore 15.00 *II parte*

Obiettivi:

Obiettivo del seminario è l'analisi delle soluzioni assicurative per gestire il rischio di credito nelle transazioni commerciali internazionali. In particolare, si analizzeranno le operatività dei prodotti Sace e delle compagnie private, mettendo in evidenza il funzionamento operativo delle relative polizze.

Contenuti:

1. la gestione del rischio di credito: le differenze fra strumenti assicurativi e strumenti finanziari;
2. i vantaggi della soluzione assicurativa;
3. l'assicurazione dei crediti all'esportazione: principi, ambiti di operatività, la globalità, il premio, l'indennizzo, l'LMA, la latitudine, il recupero del credito, le clausole di primo rischio, le franchigie;
4. gli strumenti nel BT:
 - la polizza Multimarket Globale di Sacebt;
 - la polizza Multiexport di Sacebt;
 - le polizze delle altre compagnie
5. gli strumenti nel MLT:
 - la polizza credito fornitore di Sace Spa: rischi assicurabili, EGS, funzionamento;
 - la voltura di polizza Sace: definizione, funzionamento, l'intervento di Sace e l'intervento di Simest;

Relatore: Dott. Domenico Del Sorbo

Ore 18.00

Conclusione Lavori

Programma del 01 febbraio 2010:

Ore 9.00

Registrazione dei partecipanti

Ore 9.30

Obiettivi

La funzione aziendale dei trasporti e delle spedizioni internazionali assume oggi una valenza sempre più importante in quanto consente l'ottimizzazione di diversi aspetti del commercio internazionale. Appare evidente quanto forte sia la relazione tra questa attività e le altre funzioni della catena logistica di un progetto di internazionale, dagli adempimenti contrattuali assunti in sede di trattativa commerciale alle forti connessioni con l'area dei pagamenti internazionali e degli adempimenti doganali. Non da meno, una gestione corretta ed ottimale della funzione trasporti e spedizioni può diventare un'ottima leva di marketing che consente di aumentare la competitività dell'impresa sui mercati internazionali

Contenuti:

- la consegna delle merci: fattore critico di successo per l'impresa che esporta;
- il rapporto con il contratto di compravendita: massima chiarezza negli accordi;
- la relazione con le diverse aree della catena del commercio estero;
- aspetti normativi disciplinanti i trasporti e le spedizioni: il codice civile, il codice della navigazione, le convenzioni internazionali
- le responsabilità vettoriali ed il risarcimento dei danni;
- la scelta del vettore e dello spedizioniere più adatto alla nostra spedizione
- chiedere ed ottenere le quotazioni per i servizi di trasporto e spedizione: il momento del confronto
- il controllo degli addebiti: come e dove generare risparmi sui costi di trasporti
- i costi del trasporto
- cenni sulle coperture assicurative

Focus del seminario:

- Quattro documenti simili ma con funzioni diversi: Lettera di vettura CMR, scheda di trasporto, DDT, la lettera di incarico allo spedizioniere:
 - 1) la compilazione della scheda di trasporto alla luce delle recenti introduzioni legislative;
 - 2) documenti di trasporto: la polizza di carico, la lettera di vettura aerea, la lettera di vettura stradale;
 - 3) la lettera di incarico allo spedizioniere;
 - 4) il DDT: quando è obbligatorio è quando è superfluo
- la fatturazione dei servizi di trasporto internazionale
- il riaddebito delle spese di trasporto in fattura

Relatore: Dott. Fabrizio Ceriello

Ore 18.00

Conclusione Lavori